

Junior Sales Manager (100%)

EMCORE – Die Experten für asymmetrische Anlagen

Seit über 23 Jahren beschäftigen wir uns als spezifischer Nischenanbieter mit verschiedenen Sicherheitsaspekten sowie Optimierungsmöglichkeiten mittels asymmetrischen Wertpapieranlagen. Die asymmetrische Verteilung von Risiko und Rendite ist von höchster Bedeutung in unseren täglichen Risikomanagement- und Entscheidungsprozessen. Unsere Investmentstrategie ist darauf fokussiert, langfristig nachhaltige Erträge für unsere institutionellen Kunden zu generieren.

Für unsere langfristig erfolgreiche Weiterentwicklung suchen wir zur Verstärkung unseres Sales Teams in Liechtenstein einen hochmotivierten und begeisterungsfähigen Junior Sales Manager (w/m) für die ganzheitlichen Vertriebsaktivitäten und umfassenden Betreuung unserer anspruchsvollen Klientel.

Ihre Aufgaben

- Sie unterstützen die Akquisition und Betreuung unserer Kunden im DACH Zielmarkt
- Sie arbeiten an der Erstellung von Businessplänen Ihrer Zielgruppe mit
- Sie bereiten Präsentationen und Kundenmeetings vor
- Sie verantworten die systematische Sicherstellung von Qualitätssicherungsmaßnahmen, Tracking und Reporting Ihrer Kundenbeziehungen
- Sie führen individuelle Kundenmeetings durch und übernehmen selbständig die Vor- und Nachbearbeitung einer anspruchsvollen Klientel
- Eigenständige Cold Calling Aktivitäten und innovative Marketing-Ideen
- Aufbau eines fundierten Wissens über unser Investmentangebot
- Überwachung von RFP- und Ausschreibungsprozessen

Unsere Anforderungen

- Sie haben bereits nachweislich erste Berufserfahrungen als Relationship Manager in einer Bank oder im Kundensupport bei einem Asset Manager gesammelt
- Sie verfügen über eine Banklehre, idealerweise mit Weiterbildung oder ein abgeschlossenes Hochschulstudium
- Hohe Kunden- und Serviceorientierung sowie exzellente Kommunikationsfähigkeiten
- Hohe Leistungsbereitschaft, Eigeninitiative und Verantwortungsbewusstsein
- Stilsicheres Deutsch- und sehr gute Englischkenntnisse
- Sie beherrschen die MS-Office Anwendungen
- Sie haben den Ehrgeiz und Antrieb, eine überzeugende Karriere im Kundengeschäft anzustreben

Per sofort oder nach Vereinbarung erwartet Sie eine spannende Herausforderung, in der Sie Ihre ganzheitlichen Fähigkeiten gewinnbringend und nachhaltig in unser Unternehmen einbringen können.

Bitte senden Sie Ihre kompletten Bewerbungsunterlagen (CV mit Foto, Zeugnisse, Diplome etc.) per E-Mail an:

Kontakt

E-Mail: jobs@emcore.li
Tel.: +423 239 81 71

EMCORE AG
Marktgass 11
9490 Vaduz